

Frauenpower
Gewerbler-Frauen

Patrizia Tharin

Ferien nach
Lust und Laune

Der Letaba-Fluss in Südafrika dient für viele Tiere als Wasserspender in der Not. Genau deshalb hat Patrizia Tharin ihr Reisebüro in Wetzikon danach benannt: Sie möchte ihren Kunden, die genug vom Alltagsstress haben, den Durst nach Ferien mit hinreissenden Ferienangeboten löschen. Seit März dieses Jahres verfügt sie über ihr eigenes Reisebüro Letaba Travel AG und erhält nebenbei noch die Unterstützung ihres Mannes. Diesen grossen Schritt in die Selbstständigkeit wollte die Reisefachfrau aus Grüningen schon immer wagen. Weil sie vorher schon elf Jahre lang beim Touring Club Schweiz in Wetzikon gearbeitet hat, verfügt sie nun über viele Stammkunden, welche ihre Flexibilität und Persönlichkeit in der Beratung und Auswahl sehr schätzen. Man benötigt auch kein allzu grosses Budget, um bei ihr eine Reise zu buchen. Seit mehr als einem halben Jahr arbeitet Patrizia Tharin nun am Sunnehaldeweg 8 und ist sehr zufrieden. Auch wenn sie viel zu tun hat, läuft es besser als erwartet. (mas)

Pünktlich, sauber und genau

Das Unternehmen «Marcel Löhner – Keramische Wand- und Bodenbeläge» ist für seine gute und pünktliche Arbeit bekannt. Langjährige Kunden bringen Marcel Löhner viel Vertrauen entgegen.

Marie-Christine Jürss

Begonnen hat er mit einer Lehre als Plattenleger. Nach zwei Jahren als Angestellter hat Marcel Löhner den Mut gefasst und sich selbstständig gemacht. Nun besteht das Unternehmen «Marcel Löhner – Keramische Wand- und Bodenbeläge» schon seit 20 Jahren in Wetzikon. Angefangen hat er mit kleineren Aufträgen. «Ich habe acht Jahre lang durchgearbeitet und keine Ferien gemacht», so Marcel Löhner.

Zusammenarbeit mit anderen
Firmen

Seit zehn Jahren hat er keine festen Angestellten mehr. Er hat langjährige Arbeiter, die bei grossen Projekten regelmässig mithelfen. «Wir helfen manchmal auch bei anderen

Firmen aus», meint Marcel Löhner. Er ist dafür bekannt, sauber und pünktlich zu arbeiten. Einige seiner Kunden hat er seit vielen Jahren. Unter seinen Kunden sind viele Privatkunden, die Gemeinde Wetzikon, verschiedene Architekten, wie zum Beispiel die Künzli & Stahel AG, und auch das Hochbauamt Kanton Zürich. Das Vertrauen, welches sie ihm entgegenbringen, ist gross. Marcel Löhner braucht nicht viel Werbung zu machen, das erledigen seine Kunden und Auftraggeber. Seine Arbeit wird von Mund zu Mund weiter empfohlen, und so erhält er immer wieder Aufträge. «Die Leute vertrauen mir und legen Wert auf genaue Arbeit», meint er. Die Wünsche der Kunden sind verschieden, das ist das Spannende an

der Arbeit. Ein Kunde wollte sein Badezimmer aus Valser-Granit, einem anderen musste Marcel Löhner zur Hilfe eilen, weil dieser selber sein Glück im Bad versuchte, was aber schiefging.

Von A bis Z

Auch mit grossen Projekten, wie an Schulhäusern oder Altersheimen, hat er viel zu tun. An der Überbauung Lindenhof in Grüt hat Marcel Löhner ebenfalls eifrig mitgearbeitet. In der nächsten Zeit sieht er keine allzu grossen Veränderungen. «Der Preiskampf ist hart und wird wahrscheinlich noch härter», meint er mit Blick in die Zukunft. Was die Aussichten angeht, sieht er seinen Sohn an und meint schmunzelnd: «Hier steht vielleicht ein kleiner Nachfolger.»

Heute im Porträt:

Marcel Löhner
Keramische Wand- und Bodenbeläge
Leisihaldenstrasse 69
8623 Wetzikon ZH
Telefon: 044 970 24 78

Nächster Gewerbleranlass

1. November 2010
Fondueplausch der Gewerblerfrauen

26. November 2010
Die Lange Nacht der Fachgeschäfte
Abendeinkauf bis 23 Uhr

www.gewerbe-wetzikon.ch



kurz und bündig

Erich Graf
Lemo Ledermode AG

Sie sind schon so lange im Geschäft – was macht Ihren Beruf so spannend?

Der spannende und tagtäglich herausfordernde Umgang mit Kunden ist auch nach über 30 Jahren Verkauf eine wunderbare Tätigkeit. Die Wünsche und die Anliegen der Kunden zu hören und sich allmählich dem Optimum zu nähern, ist immer wieder spannend. Oftmals wird in einem Verkaufsgespräch mitunter auch sehr Persönliches erzählt, dieser Vertrauensbeweis ist eine feine Art der Entlohnung für mich.

Was bietet die Lemo Ledermode AG für Dienstleistungen an?

Grundsätzlich leben wir vom Verkauf von Damen- und Herren-Leder- beziehungsweise -Lammfellbekleidung. Seit gut drei Jahren haben wir unser Sortiment, auf Kundenwünsche hin, mit der deutschen «Bree Handtaschen»-Kollektion ergänzt.

Wir reinigen, ändern und reparieren auch jegliche Art von Lederbekleidung.

Auf was kommt es bei der chemischen Lederreinigung an?

Das ist ganz einfach: Das richtige Geschäft zu finden, dem man sein Lieblingsstück anvertrauen kann. Eine Reinigung erstreckt sich über

viele einzelne Arbeitsvorgänge: Erfassen, vorbehandeln, reinigen, trocknen, fetten, auffärben, tumbeln, kleben/veloutieren und bügeln.

Hat sich seit dem Umzug an die Bahnhofstrasse etwas verändert?

Das war ein sehr guter Entscheid. Wir sind jetzt direkt an der Bahnhofstrasse erkennbar und haben, was neu ist für uns, eine Laufkundschaft und Spontanverkäufe. Weiter liegt das Geschäft im Erdgeschoss direkt neben der Post Kempen, der Drogerie Wiedmer und dem Coiffure Anna, was für weiteres Leben sorgt. Kurz gefasst kann ich sagen, dass wir uns dem Kunden genähert haben.

Welche Lederprodukte bieten Sie an?

Das hängt von der Modeströmung ab. Generell finden Sie bei uns fast alles, was das Lederherz begehrt. Das können Lederhosen, Lederhemden, Lederjacken, Lederlumber sowie auch Ledermäntel sein. Hauptsächlich, es ist Leder und aus korrekter Fabrikation, umweltverträglich gegerbt und von Menschen gefertigt, die unter menschenwürdigen Bedingungen arbeiten können.

Weblinks

www.gewerbe-wetzikon.ch
www.wetzikontakt.ch
www.wetzikon.ch
www.bgv-hinwil.ch